

ONE
LIFE

#OneLifegoesBelgium



BeLife

HET BESTE VAN DE LUXEBURGSE
LEVENSVZERZEKERING IN EEN
100% LOKALE OPLOSSING



Over OneLife

De traditionele kijk op levensverzekeringen helemaal vernieuwen, is de bestaansreden van OneLife. Als specialist ter zake met meer dan 30 jaar ervaring ontwikkelen wij grensoverschrijdende oplossingen op het vlak van financiële planning voor vermogende cliënten in Europa en daarbuiten.

Of het nu gaat om beleggen op middellange of lange termijn, successieplanning of gewoon inzicht in een beter beheer van uw vermogen, wij engageren ons om geavanceerde en innovatieve oplossingen aan te bieden die volledig voldoen aan de regelgeving, en zijn aangepast aan alle individuele en ook veranderende behoeften.

Sinds januari 2019 is OneLife lid van Groupe APICIL, de derde grootste groep voor sociale bescherming in Frankrijk, die zich bezighoudt met levens- en gezondheidsverzekeringen, spaar- en pensioenproducten en verwante financiële diensten.

#OneLifegoesBelgium

Als leider in Luxemburgse levensverzekeringen in het kader van de vrije dienstverlening in België, wil OneLife haar aanwezigheid op deze markt versterken door Belgische contracten aan te bieden, om nog dichter bij haar cliënten en hun behoeften te staan.

Het Belgische bijkantoor van OneLife, OneLife Belgian Branch, dat opereert in het kader van de vrijheid van vestiging, maakt het mogelijk om een eenvoudige en hybride oplossing voor te stellen die de voordelen van Luxemburgse levensverzekeringen op het vlak van beleggingsflexibiliteit en vermogensbescherming combineert met de nabijheid van een Belgische financiële omgeving.



Een levensverzekering... voor het leven

Een levensverzekering is een belangrijk instrument voor vermogensbeheer geworden, vanwege de financiële kwaliteit van de contracten dankzij het brede scala aan onderliggende activa die in aanmerking komen, haar gunstige fiscale behandeling in vergelijking met een traditionele effectenportefeuille en haar flexibiliteit. En bovenal omdat een levensverzekering een ongeëvenaard juridisch instrument vormt om uw vermogen over te dragen in overeenstemming met uw voortdurend veranderende behoeften.

Bij OneLife bieden we gepersonaliseerde, grensoverschrijdende oplossingen voor vermogensbeheer. Met onze contracten helpen wij u om uw vermogen flexibel, veilig en efficiënt te beheren en door te geven aan uw dierbaren.

BeLife - Een eenvoudige en hybride oplossing

BeLife is een tak 23 levensverzekeringscontract naar Belgisch recht dat onderworpen is aan de prudentiële regels van Luxemburg. Het combineert de voordelen van Luxemburgse levensverzekeringen op het vlak van beleggingsflexibiliteit en vermogensbescherming met de nabijheid van een Belgische financiële omgeving.

Dit contract is beschikbaar vanaf 10.000 EUR en richt zich tot particuliere cliënten die in België wonen en op middellange of lange termijn willen beleggen, met behoud van de mogelijkheid om op elk moment over hun spaargeld te beschikken.

De verscheidene troeven van BeLife

- een breed scala aan FSMA-goedgekeurde externe fondsen, aangeboden door gerenommeerde internationale fondsbeheerders
- de mogelijkheid om opties voor automatische arbitrage in te stellen om beleggingen te optimaliseren of te kiezen voor een aanvullende overlijdensdekking
- productflexibiliteit met talrijke structureringsopties
- transparante en flexibele prijzen
- een lokaal contract:
 - verrichtingen in een nationale bankomgeving (depothoudende bank en bankinstelling in België)
 - geen specifieke belastingsaangifteverplichtingen voor de verzekeringnemer
 - toezicht op het bijkantoor door het Commissariat aux Assurances (CAA) in Luxemburg, maar ook door de Autoriteit voor Financiële Diensten en Markten (FSMA) en de Nationale Bank van België (NBB)
- veilige, intuïtieve online tools voor eenvoudig contractbeheer, 24 uur per dag, 7 dagen per week (inclusief het nieuwe, 100% digitale intekenproces)

Het beste van de Luxemburgse levensverzekering in een 100% lokale oplossing



BeLife

onder de loep

Type en duur van het contract

Tak 23-levensverzekeringscontract: levenslang of van beperkte duur (min. 10 jaar, max. 99 jaar)

Valuta van het contract

EUR (standaard)

Verzekeringnemer

Eén of twee personen met fiscale woonplaats in België

Soorten premies

Vrije stortingen of regelmatige premies

Minimumpremie

Eerste storting

- Contract met vrije premies: min. 10.000 EUR
- Contract met regelmatige premies: min. 1.200 EUR

Aanvullende storting

- Contract met vrije premies: min. 2.500 EUR
- Contract met regelmatige premies: min. 100 EUR per maand (Het bedrag hangt af van de betalingsfrequentie)

Via bankoverschrijving betaalde premies of via automatische incasso. Betaling van regelmatige premies alleen via doorlopende automatische incasso.

Begunstigde

Aanduiding van begunstigden bij overlijden. Voor contracten met een vaste looptijd kunnen ook begunstigden 'bij leven' worden aangeduid.

Verzekerde

Standaard is (zijn) dit de verzekeringnemer(s). Er kunnen één of twee andere personen worden aangeduid.

Overlijdensdekking

Basisoverlijdensdekking (100% van de afkoopwaarde) kan worden vervangen door één van drie andere opties: 'Bodem', '130%' en 'Flex'.

Onderliggende beleggingen

Ongeveer 200 fondsen (ICBE) met dagelijkse waarderingen, beheerd door gerenommeerde fondsenhuizen: geldmarktfondsen, obligatiefondsen, aandelenfondsen, gemengde fondsen, alternatieve fondsen etc.

Opmerking: OneLife biedt geen rendements- of kapitaalgarantie voor de beleggingsfondsen. Het financiële risico wordt volledig door de verzekeringnemer gedragen.

Arbitrage

Het is op elk ogenblik mogelijk om te arbitreran tussen verschillende fondsen.

Vier kosteloze opties voor automatische arbitrage (enkel beschikbaar voor contracten met vrije stortingen)

- Veiligstellen van de meerwaarden (Save Gains)
- Beperken van financiële verliezen (Stop Loss)
- Geprogrammeerde arbitrages (Drip Feeding)
- Beperken van financiële verliezen met herinvesteringen via geprogrammeerde arbitrages (Stop Loss with Drip Feeding Reinvestment)

Deze opties voor automatische arbitrage kunnen worden ingesteld voor externe fondsen met een dagelijkse waardering.

Gedeeltelijke afkoop

Op elk ogenblik mogelijk.
Minimumbedrag: 2.000 EUR

Volledige afkoop

Op elk ogenblik mogelijk.

Flexibele kostenstructuren

	Contract met vrije premies	Contract met regelmatige premies
Acquisitiekosten	<p>De structurering van de acquisitiekosten kan één van de volgende vormen aannemen en zal, eenmaal geselecteerd, geldig zijn tijdens de hele looptijd van het contract</p> <ul style="list-style-type: none"> instapkosten (in één keer ingehouden bij ontvangst van de premie) max. 5% van de initiële premie (inclusief de belasting op verzekeringstransacties van 2% indien verschuldigd) <p>OF</p> <ul style="list-style-type: none"> oprichtingskosten (driemaandelijks ingehouden over een periode van 5 jaar) max. 5% van de initiële premie (inclusief de belasting op verzekeringstransacties van 2% indien verschuldigd) <p>OF</p> <ul style="list-style-type: none"> gemengde kosten instapkosten van max. 3% (in één keer ingehouden bij ontvangst van de premie) + oprichtingskosten van 2% (driemaandelijks ingehouden over een periode van 5 jaar), telkens berekend op de premie na afhouding van de belasting op verzekeringstransacties 	<ul style="list-style-type: none"> instapkosten (in één keer ingehouden bij ontvangst van de premie) max. 4% van de initiële premie (inclusief de belasting op verzekeringstransacties van 2% indien verschuldigd)
Administratieve beheerskosten	<ul style="list-style-type: none"> Structuur 1 vast bedrag van 350 EUR + max. 1,17% per jaar <p>OF</p> <ul style="list-style-type: none"> Structuur 2 max. 1,17% per jaar 	<ul style="list-style-type: none"> Structuur 2 1,17% per jaar
Arbitragekosten	Maximaal 1% van het gearbitreerde bedrag met een minimum van 58 EUR	
Uitstapkosten	Maximaal 200 EUR bij volledige afkoop van het contract voor het einde van de eerste 4 jaar	

Lees de **bijlage "Kosten" van de Algemene Voorwaarden en het Key Information Document (KID)** voor meer informatie over kosten voordat u het contract afsluit.

Raadpleeg het Key Information Document (KID)

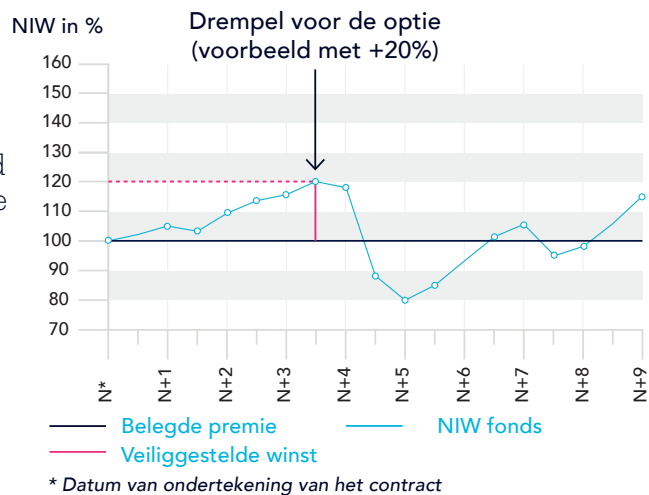


Optimaliseer uw beleggingen met de opties voor automatische arbitrage

Save Gains

Veiligstellen van de meerwaarden

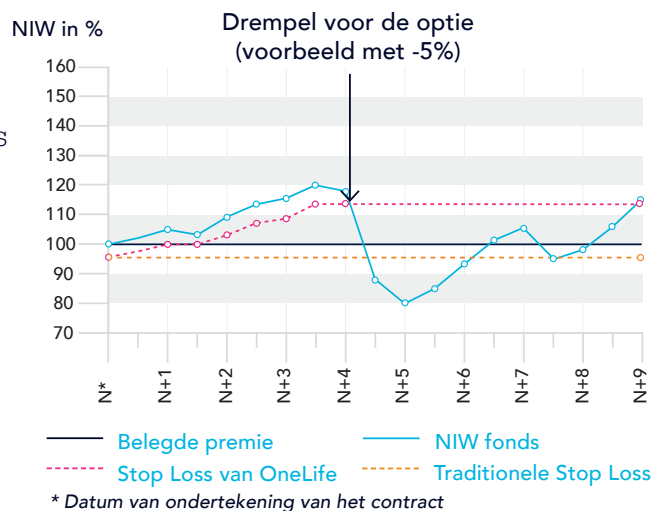
De meerwaarde die een fonds realiseert, zal kosteloos en automatisch worden gearbitreerd naar een ander fonds zodra de voorafbepaalde drempel bereikt of overschreden is. U kiest van en naar welke fondsen u arbitreert en bepaalt vervolgens de drempel (minimaal 5% en maximaal 100% meerwaarde in schijven van 1%). De meerwaarde wordt vergeleken met de eerste beschikbare netto inventariswaarde (NIW) van het fonds op de dag nadat de optie werd ingesteld.



Stop Loss

Beperken van financiële verliezen

Het hele fonds zal automatisch en kosteloos worden gearbitreerd naar een ander fonds zodra de netto-inventariswaarde (NIW) is gedaald met een vooraf bepaald percentage ten opzichte van de hoogste NIW die het fonds heeft behaald sinds de Stop Loss-optie werd ingesteld. U kiest van en naar welke fondsen u arbitreert en bepaalt vervolgens de drempel (minimaal -5% en maximaal -50% daling in schijven van 1%).



De opties Save Gains en Stop Loss kunnen worden gecombineerd, wat uw portefeuille nog meer veiligheid en een optimaal rendement geeft.

Drip Feeding

Geprogrammeerde arbitrages

Een fonds arbitreert automatisch en met een vooraf bepaalde frequentie naar één of meer andere fondsen. U kiest van en naar welke fondsen u arbitreert, hoe vaak u wilt arbitreren (maandelijks, driemaandelijks, halfjaarlijks of jaarlijks) en wanneer deze optie zal ingaan en aflopen.

Stop Loss with Drip Feeding Reinvestment

Beperken van financiële verliezen met herinvesteringen via geprogrammeerde arbitrages

Dankzij deze meer geavanceerde optie gaat uw geld niet 'indommelen' nadat de Stop Loss werd getriggert (zie hierboven de omschrijving van de Stop Loss-optie). Deze gecombineerde optie voorziet immers in een herinvestering aan de hand van geleidelijke arbitrages vanaf een intermediair fonds. Hierdoor wordt de aankoopprijs van de fondsen afgevlakt en worden de schommelingen op de beurzen zoveel mogelijk beperkt.

Deze vier opties voor automatische arbitrage zijn gratis en enkel beschikbaar voor contracten met vrije premies.

Gemoedsrust voor u Bescherming voor hen

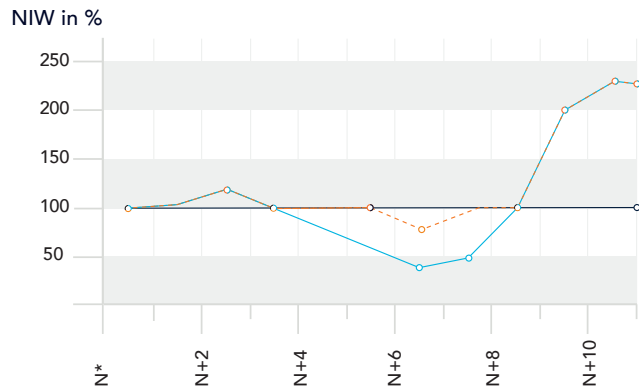
Eén van de belangrijkste doelen van een levensverzekering is om uw spaargeld te laten groeien en het door te geven aan uw naasten.

Wanneer u een BeLife contract afsluit, bent u vrij om uw begunstigden te kiezen in geval van overlijden. Mits betaling van een risicopremie kunt u de basisoverlijdensdekking (gelijk aan 100% van de afkoopwaarde van het contract) vervangen door een aanvullende overlijdensdekking die de uitbetaling van een bepaald bedrag aan uw naasten garandeert op het moment van overlijden van de verzekerde (het risicokapitaal is beperkt tot 40.000 EUR).

Bodem-overlijdensdekking

Het grootste bedrag van de totale waarde van de belegde premies (vermindert met eventuele gedeeltelijke afkopen) en de afkoopwaarde van het contract

— Belegde premie — Afkoopwaarde
- - - Overlijdensdekking

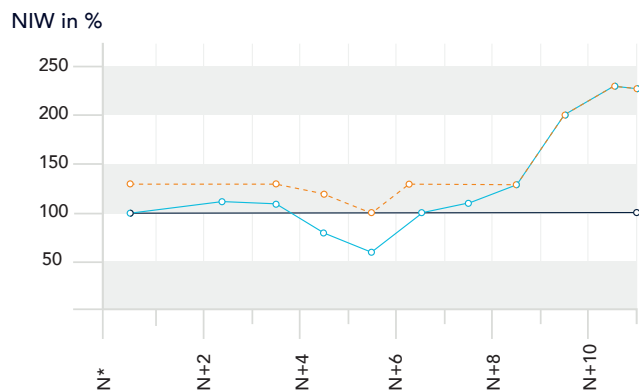


De grafieken worden enkel ter informatie gegeven, gebaseerd op een initiële premie van 100.000 EUR, en hebben geen contractuele waarde.

130%-overlijdensdekking

Het grootste bedrag van 130% van de belegde brutopremies en de afkoopwaarde van het contract

— Belegde premie — Afkoopwaarde
- - - Overlijdensdekking

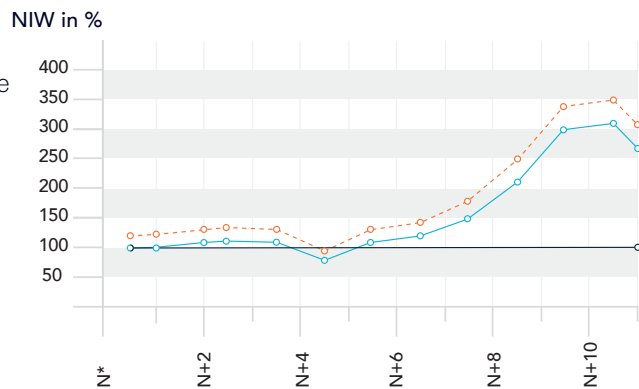


De grafieken worden enkel ter informatie gegeven, gebaseerd op een initiële premie van 100.000 EUR, en hebben geen contractuele waarde.

Flex-overlijdensdekking

Kies tussen 101% en 150% van de afkoopwaarde van het contract.
(In onderstaande illustratie kozen we voor een overlijdensdekking van 120%.)

— Belegde premie — Afkoopwaarde
- - - Overlijdensdekking



De grafieken worden enkel ter informatie gegeven, gebaseerd op een initiële premie van 100.000 EUR, en hebben geen contractuele waarde.

Afhankelijk van de gekozen dekking is het mogelijk dat de begunstigde minder ontvangt dan de belegde premies.



De voordelen van Luxemburg bovenop

BeLife is een tak 23 levensverzekeringscontract dat verdeeld wordt door het Belgische bijkantoor van OneLife, OneLife Belgian Branch, een Luxemburgse verzekeringsmaatschappij. Het is dus een contract naar Belgisch recht, maar ook onderworpen aan de prudentiële regels van Luxemburg dat tevens profiteert van de grote voordelen van Luxemburg op het gebied van vermogensbescherming, beleggingsflexibiliteit en internationale knowhow.

Veilige beleggingsomgeving

- ✓ **Nauwgezet toezicht** van het Commissariat aux Assurances*
- ✓ **Unieke bescherming van de activa** van de verzekeringnemer, gewaarborgd door de Veiligheidsdriehoek

Fiscale neutraliteit

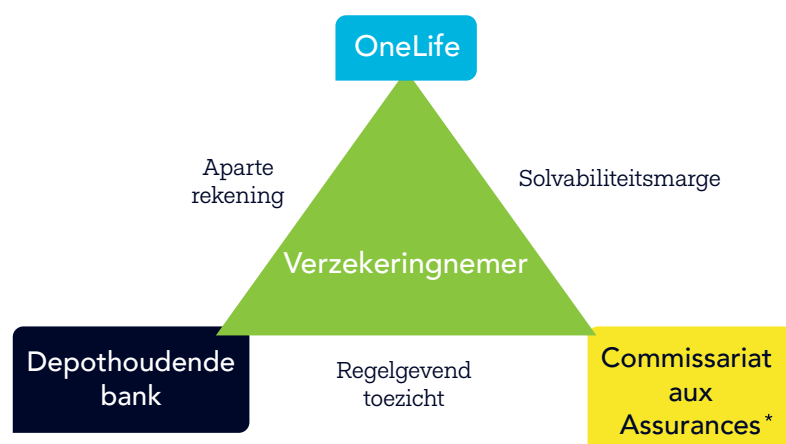
- ✓ De geldende belastingregels zijn die van **het land waar de cliënt woont**
- ✓ **Geen bijkomende fiscaliteit** toegepast door Luxemburg

Flexibiliteit & diversificatie

- ✓ **Ruim gamma** van activaklassen beschikbaar
- ✓ **Assetallocatie en beleggingsstrategieën tijdens de levensduur van het contract veranderen**, is mogelijk

Erkend financieel centrum

- ✓ **Europese leider** in grensoverschrijdende levensverzekeringsooplossingen
- ✓ **Contracten erkend** om hun transparantie, compliance en flexibiliteit



Scan me!



* De Luxemburgse controledienst voor de verzekeringen

Digitale oplossingen technologie ten dienste van mensen

Als pioniers op het gebied van digitalisering in de Luxemburgse verzekeringssector doen we ons uiterste best om online diensten aan te bieden die de dagelijkse interactie tussen u, ons en uw tussenpersoon vergemakkelijken, met als doel contractbeheer een gemakkelijke en intuïtieve ervaring te maken.

yourassets en OneLife OneApp: uw levensverzekering, overal en altijd!

OneLife biedt veilige en intuïtieve online instrumenten aan zodat onze cliënten hun levensverzekeringscontracten efficiënt kunnen beheren, 24 uur per dag en 7 dagen per week. Dankzij zowel yourassets, ons beveiligd online platform, en OneLife OneApp, onze toegewijde applicatie, kunt u:

- financiële informatie bekijken
- de waarde van uw contract en de evolutie ervan bekijken
- uw contract beheren en de status van uw verrichtingen opvolgen
- verbonden blijven met OneLife



Levensverzekering

10

BeLife

Het 100% digitale intekenproces van OneLife

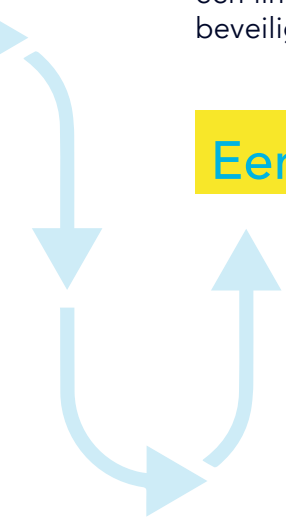
OneLife heeft onlangs een nieuwe digitale functionaliteit ontwikkeld die het intekenproces efficiënter, sneller en soepeler maakt, met een aanzienlijk geoptimaliseerde gebruikerservaring: het 100% digitale intekenproces.

Het voordeel? Eenvoudiger invullen van informatie en snellere verwerking van aanvragen.

Vereenvoudigde elektronische handtekening

U kunt alle soorten verrichtingen ondertekenen zonder in te loggen op uw account (yourassets). Uw tussenpersoon vult het document in en start het ondertekeningsproces. U ontvangt een melding per sms en e-mail en klikt op een link om de verrichting te verifiëren en te ondertekenen met behulp van een beveiligingscode.

Eenvoudig, veilig en efficiënt!



Beleggingsrisico's

Beleggen in een Tak 23 levensverzekering is doorgaans een belegging op middellange tot lange termijn, afhankelijk van uw risicoprofiel en behoeften. Dit type contract biedt geen rendements- noch kapitaalgarantie omdat het gekoppeld is aan deelbewijzen van beleggingsfondsen, waarvan de waarde niet gegarandeerd is en onderhevig is aan schommelingen, zowel naar boven als naar beneden, afhankelijk van schommelingen op de financiële markten. Het financiële risico wordt volledig gedragen door u, de verzekeringnemer.

Hierbij vindt u enkele risico's die eigen zijn aan beleggingsfondsen:

- **Wisselrisico:** Risico op verlies door wisselkoersschommelingen
- **Risico bij afkoop:** Risico dat men bij afkoop een bedrag ontvangt dat lager is dan de initiële belegging
- **Marktrisico of ('conjunctuurrisico'):** Risico op verlies door koersschommelingen van financiële instrumenten
- **Kapitaalrisico (of "koersdaling van de deelbewijzen"):** Risico op volledig of gedeeltelijk verlies van het belegde kapitaal
- **Liquiditeitsrisico:** Risico dat u een actief niet snel kunt verkopen zonder de koers ervan te beïnvloeden
- **Duurzaamheidsrisico:** Risico van gebeurtenissen op het gebied van milieu, maatschappij of bestuur die de waarde van een belegging beïnvloeden
- **Uitvoeringsrisico (of 'beheerrisico'):** Risico op verlies door fouten bij het uitvoeren van verrichtingen
- **Inflatierisico:** Risico van inflatie die de reële waarde van beleggingsrendementen uitholt

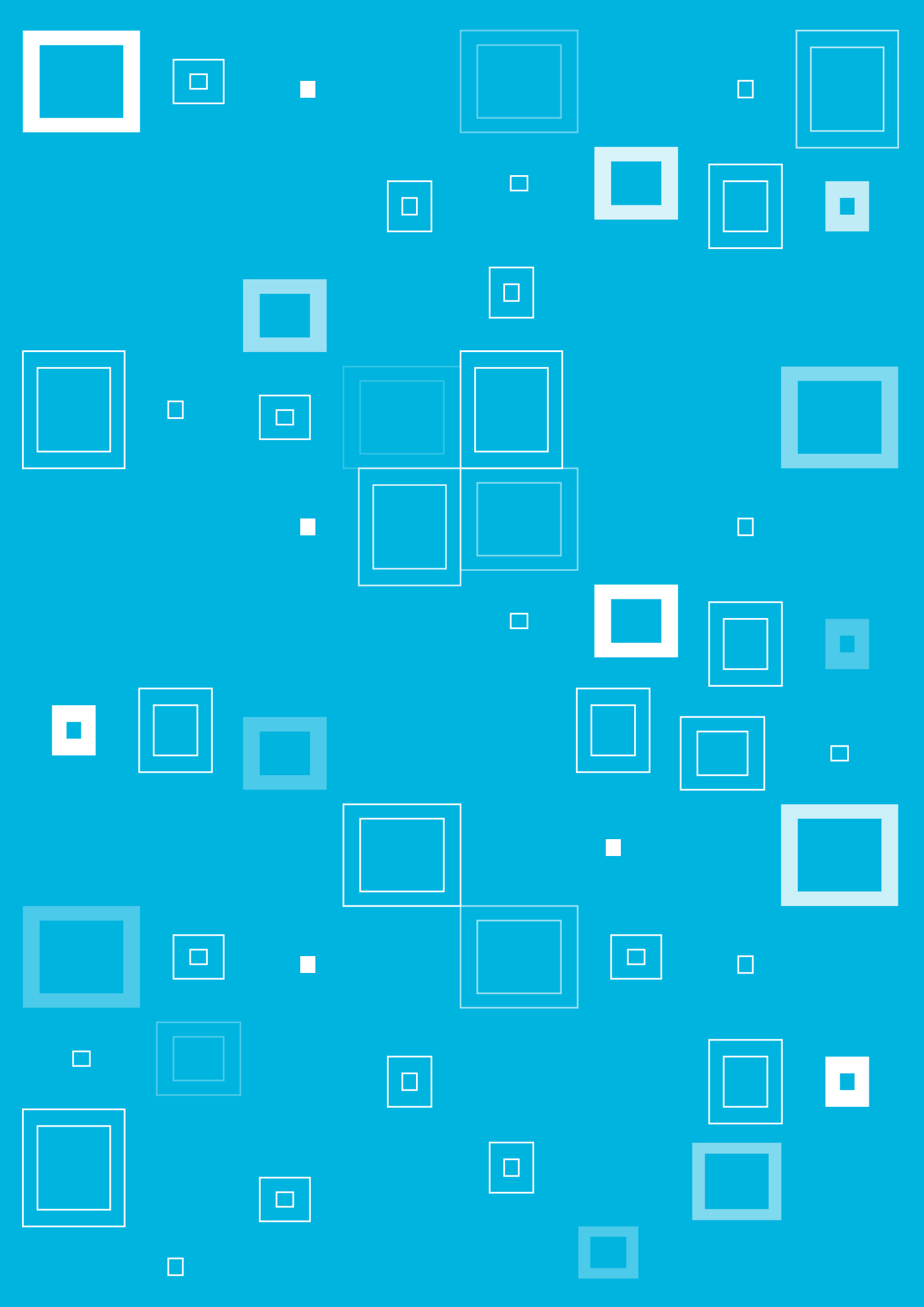
U vindt een meer volledige lijst en gedetailleerdere uitleg in "Bijlage III - Risico's" van de Algemene Voorwaarden van het BeLife contract. Uw verzekeringstussenpersoon kan ook al uw vragen beantwoorden.

Een bezwaar?

Als u een bezwaar wil indienen tegen OneLife, kan u contact opnemen met:

- **de klantenservice van OneLife** door uw bezwaar via brief te sturen naar Herrmann-Debrouxlaan 54, B-1160 Oudergem, België of via e-mail naar info@onelife.com
- **de Ombudsman voor Verzekeringen** (Meeûsplein 35, B-1000 Brussel, België; www.ombudsman.as)

Steeds dichterbij u.



De traditionele kijk op levensverzekeringen helemaal vernieuwen, is de bestaansreden van OneLife. Als specialist ter zake met meer dan 30 jaar ervaring ontwikkelen wij grensoverschrijdende oplossingen op het vlak van financiële planning voor vermogende cliënten in Europa en daarbuiten.

Of het nu gaat om beleggen op middellange of lange termijn, successieplanning of gewoon inzicht in een beter beheer van uw vermogen, wij engageren ons om geavanceerde en innovatieve oplossingen aan te bieden die volledig voldoen aan de regelgeving, en zijn aangepast aan alle individuele en ook veranderende behoeften.

Samen met een sterk netwerk van geselecteerde partners – waaronder privébanken, family offices en onafhankelijke financiële adviseurs – biedt ons dynamische team van internationale experts een frisse aanpak die helpt om de behoeften van vermogende cliënten in een veranderende wereld te begrijpen en erop te anticiperen.

Met 9,5 miljard EUR vermogen in beheer is OneLife lid van Groupe APICIL, de derde grootste groep voor sociale bescherming in Frankrijk, die zich bezighoudt met levens- en gezondheidsverzekeringen, spaar- en pensioenproducten en verwante financiële diensten.

De inhoud van deze promotionele brochure is uitsluitend bedoeld als algemene informatie over de producten en/of diensten die worden aangeboden door de levensverzekeringsmaatschappij The OneLife Company S.A. (OneLife) en/of haar bijkantoren in België en Frankrijk, respectievelijk The OneLife Company S.A., Belgian Branch (OneLife Belgian Branch) en The OneLife Company S.A., French Branch (APICIL Life). Het is geen aanbod of verzoek voor de aankoop van een levensverzekeringsproduct.

OneLife garandeert of waarborgt niet dat de informatie in deze brochure volledig, nauwkeurig of actueel is op het moment van verspreiding. Evenmin is deze informatie bedoeld als enige vorm van juridisch, fiscaal of beleggingsadvies en daarom mag de informatie in dit document of ieder ander precontractueel document enkel worden gebruikt in combinatie met gepast professioneel advies afkomstig van een gekwalificeerde, onafhankelijke en adequate professionele bron.



[linkedin.com/company/the-onelife-company](https://www.linkedin.com/company/the-onelife-company)



<https://vimeo.com/the1lifeco>

ONE-B/B/BLIFE/0005/NL/001/2409